

Malibu wordt Turbo

Een korte kennismaking met
een kenner op het gebied van
'single engine zakelijk vliegen'

Gerry, hier in zijn voormalige Piper Saratoga.



Gerry's Malibu op EHHV.

Heeft Gerry van Oortmarssen net een zo-goed-als-nieuwe Piper Malibu aangeschaft, nu zijn er alweer verbouwingsplannen. Hij legt het een en ander uit op zijn thuishaven EHHV.

OMBOUWSET

"Mijn wens is uiteindelijk een turbine. Piper levert geen ombouwset, maar een bedrijf in Spokane, USA wel. Daar ga ik mee in zee. Die hebben er al 250 gedaan, dus daar zijn de kinderziekten uit. Ik krijg tegelijk met de aflevering een cursus in het onderhoud aan de Pratt & Whitney PT-6, want ik ben volledig licensed Amerikaans mechanic. Dus ik kan straks ook aan mijn turbine sleutelen. Alles vanaf het panel voorwaarts wordt zwaar aangepast. Een langere neus vanwege de gewichtsverdeling, bijvoorbeeld. Daarna gaat hij van 220 kts naar 270 op FL200, hebben ze me beloofd. En ik ga 'm zelf ferryen. Dat wordt dan meteen de twintigste vlucht over de Atlantic."

VEEL VLIEGEN

Een turbo, dan moet je nogal wat vliegen... "Mijn bedrijf verkoopt een extreem hoogwaardig technologisch product. Een soort nucleaire lancet die in de radiodiagnostiek en radiotherapie gebruikt wordt. Vroeger had ik een Saratoga waarmee ik onze vestigingen in Europa afvloog. Die staat nu te koop. Ik doe aan 'Management by flying about', zou je kunnen zeggen. Onze extreem gecompliceerde apparatuur vraagt een zeer hoogwaardige begeleiding. We hebben in Europa meer dan tweehonderd zeer gespecialiseerde technici in dienst. Om die goed te kunnen aansturen vlieg ik veel in Europa. Zijn er ergens problemen, dan ben ik meestal binnen drie uur ter plekke. Dan kun je de problemen oplossen voor het uit de hand loopt."

HEEL EUROPA

Gerry is nu bijna gepensioneerd, maar heeft tijdens mijn zakelijke leven door heel Europa gezworven. "Ik ken alles en iedereen in de branche, van diep in Ierland tot ver in Rusland. Terwijl andere zakenmensen zuchtend in de businesslounge op deprimerende vliegvelden rondhingen, zwierf ik met mijn vliegtuigen over ons continent en bezocht soms drie, vier klanten per dag. Een extreem efficiënte operatie en een zeer vrije manier van reizen, die ik op geen

enkele andere manier had kunnen realiseren. Mijn zakelijk succes is er deels op gebaseerd, daar ben ik van overtuigd. Je kunt die twee dingen niet los van elkaar zien."

KLEINE VELDEN

Duur, toch? "Dat is een ingewikkelde rekensom. Wat ik doe kan helemaal niet met een lijndienst. Je hebt dus geen vergelijkingsmateriaal. Met een auto is er helemaal niet aan te beginnen. En ik blijf natuurlijk op de kleintjes letten, daar ben ik genoeg handelsman voor. Grote vliegvelden probeer ik te vermijden, want honderden euro's aan landingsgeld zijn geen uitzondering. Je hoeft er trouwens ook niet heen. Meestal is er een klein vliegveld veel dichterbij. Je moet het ook zien als een zakelijke sport. Ik probeer niet alleen sneller, maar ook goedkoper dan een luchtvaartmaatschappij te zijn."

Goed werk, Gerry. En we blijven hem volgen, want zo'n ervaring, plus die ombouw naar een turbine, dat wordt alleen maar interessanter. U leest het wel, in dit magazine.

Tekst en foto's: Goof Bakker

*Malibu
Mirage*



Het panel wordt met de turbine natuurlijk sterk aangepast.

